



Фролов Александр Владимирович

Мужчина, 56 лет, родился 25 сентября 1962

+7 (980) 7243309 — предпочитаемый способ связи
a2509@list.ru

Проживает: Тула

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Начальник отдела продаж

50 000

руб.

Продажи

- Тендеры
- Менеджер по работе с клиентами
- Продажи по телефону, Телемаркетинг

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 27 лет 1 месяц

Сентябрь 2018 —
Январь 2019
5 месяцев

Актион-Медиа, ЗАО

Санкт-Петербург, action-media.ru

Менеджер по продажам

Продажи справочных систем для бухгалтерии

Декабрь 2015 —
Сентябрь 2017
1 год 10 месяцев

Актион-Медиа, ЗАО

Тула, action-media.ru

менеджер

Продажи профессиональных периодических изданий АКТИОН (электронные издания) для бухгалтеров, финансистов и юристов. Лучший менеджер по продажам в мае и октябре 2016, май 2017. Опыт работы с клиентами (выявление потребностей, презентация продукта, отработка возражений, заключение договора). Работа в программе APM (CRM)

Сентябрь 2013 —
Декабрь 2015
2 года 4 месяца

Индустрия Сервис

Тула

Ведущий специалист

Поставки промышленного оборудования и запчастей для обязанности: цементных заводов и других предприятий. Презентации, переговоры, составление технико-коммерческих предложений, работа с чертежами и сметами. Участие в тендерах на закупку. Развитие связей с заказчиками и поставщиками, B2B, промышленная кооперация при выполнении сложных заказов. Работа с иностранными поставщиками по импорту оборудования (английский), сопровождение договоров поставки. Обязанности: поиск новых клиентов, ведение экспортных продаж продукции, ведение переговоров, заключение договоров, контроль поставок товара.

Июль 2013 —
Август 2013

НПО "Базальт"

2 месяца

Тула

Инженер отдела снабжения

Закупка и доставка металлопроката для цехов предприятия, обязанности: оформление документов, командировки.

Февраль 2001 —
Июнь 2013
12 лет 5 месяцев

ООО "Фарадей"

Санкт-Петербург, www.faraday.ru

Директор

Должностные обязанности директора: поиск заказов, переговоры и организация финансирования, оформление договоров с заказчиками и субподрядчиками, организация конструкторских работ, участие в испытаниях продукции, оформление экспорта. Руководство коллективом сотрудников

Май 1996 — Апрель
1999
3 года

ЗАО "Балтик Коммюникейшн Лтд"

Санкт-Петербург

Инженер

Монтаж и настройка телекоммуникационного оборудования, обязанности: обслуживание системы связи. Аппаратура Newbridge, Nokia PDH SDH, модемы различного типа.

Июнь 1994 —
Апрель 1996
1 год 11 месяцев

Комбеллга

Санкт-Петербург

Инженер

Работа с радиорелейным оборудованием и системами связи

Сентябрь 1984 —
Сентябрь 1989
5 лет 1 месяц

Министерство Обороны РФ

Москва, mil.ru/enlistment_contract/info.htm

старший лейтенант

командир взвода

Образование

Высшее

1984

Санкт-Петербургский военный университет связи, Санкт-Петербург

радиосвязь, радиоинженер

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — С1 — Продвинутый

Навыки

B2B Продажи Договоры поставки Закупки Прямые продажи

Руководство коллективом инженер проекта Ведение переговоров

Заключение договоров Развитие продаж Навыки продаж Участие в Тендерах

Подготовка коммерческих предложений Тендеры Работа с возражениями

Холодные продажи CRM Автоматизированное рабочее место (АРМ)

Телефонные переговоры Закупка товаров и услуг Сопровождение сделок

Активные продажи Корпоративные продажи Работа с поставщиками

Управление командой Поиск и привлечение клиентов

Дополнительная информация

Обо мне

CRM, Microsoft Word, Microsoft PowerPoint, Microsoft Outlook, Microsoft Office, Microsoft Excel, Adobe,